LISTAS DE PRECIOS

QAD ENTERPRISE APPLICATION



Objetivos

- Definir las agrupaciones de clientes y/o artículos requeridas para aplicar listas de precios
- Definir Listas de Precios para agrupaciones de clientes y/o artículos
- Entender la lógica de QAD para la determinación de mejores precios.



Agenda

- Mejor Precio
 Códigos de Análisis
 Listas de Precios
- Simulación de Precios
- Ordenes de Venta



Visión General

- Determinación del precio automáticamente.
- Asociación Clientes/Artículos
- Diversas unidades
- Descuentos/Recargos
- Múltiples monedas

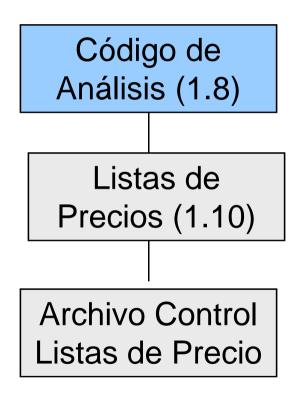


Terminología Mejor Precio

- Lista de Precios: definen toda la información para determinar el precio de los artículos para los clientes
- Códigos de Análisis: Agrupación de clientes o artículos en categorías.
- Nodos: Artículo o Cliente específico que pertenece a un Código de Análisis



Configuración Mejor Precio





CÓDIGOS DE ANÁLISIS

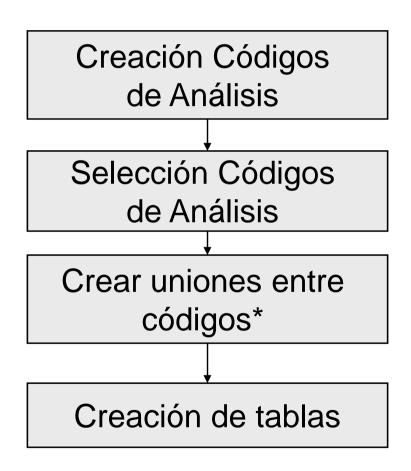


Listas de Precios





Procedimiento

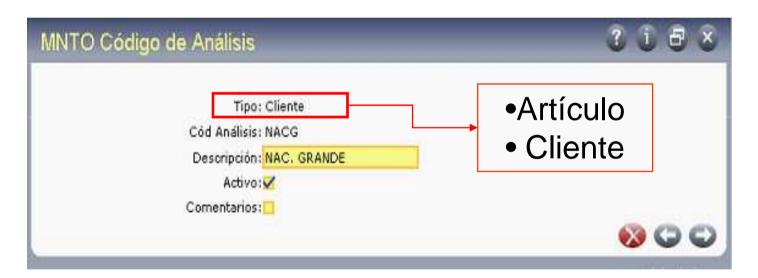






Creación Códigos de Análisis

Mantenimiento Código de Análisis (1.8.1)





Consulta Códigos de Análisis

Consulta de códigos de Análisis (1.8.2)

ppaciq01.p 2+	1.8.2 CONS Cód	ligo de Análisis	03/09/06
Tipo: Art	Cód : HO	JAS Salida:	scroll
Tipo	Cód Análisis	Descripción	Activo
Art	HOJAS	HOJAS	Si
Art Art Art Art	ROLLOS	ROLLOS SENCILLOS	Si
Art	ROLLOS-CAJA	ROLLOS EN CAJA	Si
Àrt	TOALLA	TOALLAS	Si



- Determina el grupo de nodos a los que aplica un código de análisis
- Categorizar Clientes, Artículos
- Que Clientes o Artículos pertenecen a esta categoría.



- Tipo: Artículo, Cliente
- Código: Código de Análisis válido
- Condición: Campos usados del Mnto de Artículos (1.4.1) o del Mnto de Clientes (2.1.1) para la selección.
- Comodín: Método alterno para seleccionar un rango de Artículos o Clientes (De, A)



Condición Articulo: Con base en ciertos campos del Mantenimiento de Artículos (1.4.1)

CAMPO CONDICIÓN ARTÍCULO

- 1. Número Artículo
- 2. Descripción 1
- 3. Descripción 2
- 4. Lín Producto
- 5. Tipo
- 6. Grupo

- Categoría División
- 8. Almacén
- 9. Artículo
- 10. Comprador/Planeador
- 11. Campo Usuario 1
- 12. Campo Usuario 2



Mantenimiento de Artículos (1.4.1)

Numero articulo: 000005 Unidad de Medida: KG		Descripción: jabon x	
			3
4	Dat	os Art	_
Linea: 010	Tipo: FOOD	Dibujo:	
Agreg: 09/29/2004	Status: AC	Revisión:	
Grupo Diseño:	Grupo: COMP	6 Ubic Dibujo:	Tamañ:
Grupo Promoci:		Categoría: rr	
	Datos Inver	ntario Artículo	
Clase ABC: A P	Datos Inver	ntario Artículo Intervalo Promedio: <mark>90</mark> P	
Clase ABC: A P Control Lote/Serie:	Datos Inver		
Sun 5	Datas Inver	Intervalo Promedio: 90 P	
Control Lote/Serie:	Datas Inver	Intervalo Promedio: 90 P Intervalo Conteo Cíclico: 120 P	
Control Lote/Serie: Almacén: ABC	P P P	Intervalo Promedio: 90 P Intervalo Conteo Cíclico: 120 P Vida de Anaquel:	
Control Lote/Serie: Almacén: ABC Ubicación:	P P	Intervalo Promedio: 90 P Intervalo Conteo Cíclico: 120 P Vida de Anaquel: Asignar Lote Unico:	P Activo:
Control Lote/Serie: Almacén: ABC Ubicación: Tipo Ubicación:	P P P	Intervalo Promedio: 90 P Intervalo Conteo Cíclico: 120 P Vida de Anaquel: Asignar Lote Unico: Parte Crítica:	P Activo:



Mantenimiento de Artículos (1.4.1)

Numero articulo: 00000 Unidad de Medida: KG	05	Descripción: jabon x	
	Datos Planeació	n Articul	
Prog Maestro:	Comprador/Planeador: LAA	P	Fantasma:
Ordenes Plan:	Proveedor:	P 01	rden Minima: 0
Lím Tiempo: 0	Almo OC: ABC	P or	den Máximo: 0
MRP Req: 🖾	Compra/Manufactura: P 👂	Or	den Múltiple: 0
Politica Ord: POQ	Tipo Configuación:	Rend	lim Base Op:
Cant Ord: 0	Inspecc:✓	Porcentaje d	e Rendimiento: 100.00%
Cant Lote: 1.0	TE Ins: 0	TE Acm: 0	Tiempo Ejec: 0.000
Period Ord: 14	Tmpo Est Manuf: 0	TE Cmp: 0 P	Prep: 0.000
Inv Segur: 0			Tipo de TME: NO-TME
Tiempo Segur: 0	ATP forzado: NING.	Pr	oc TME auto:
Punto Reorden: 0	ATP de fami:	Código Red:	9
Revisión:	Corr Sec1:	Código Ruta:	9
Politica Sda:✓	2: 9	LDM/Cód Fórm:	P



Condición Cliente: Con base en ciertos campos del Mantenimiento de Clientes (2.1.1)

CAMPO CONDICIÓN CLIENTE

1.	Número
----	--------

- 2. Vendedor 1
- 3. Vendedor 2
- 4. Tipo
- 5. Región
- 6. Almacén

7. Clase

- 8. Nbr Clasf
- 9. Tip Lista
- 10. Cobrar-a
- 11. Campo usuario 1
- 12. Campo usuario 2

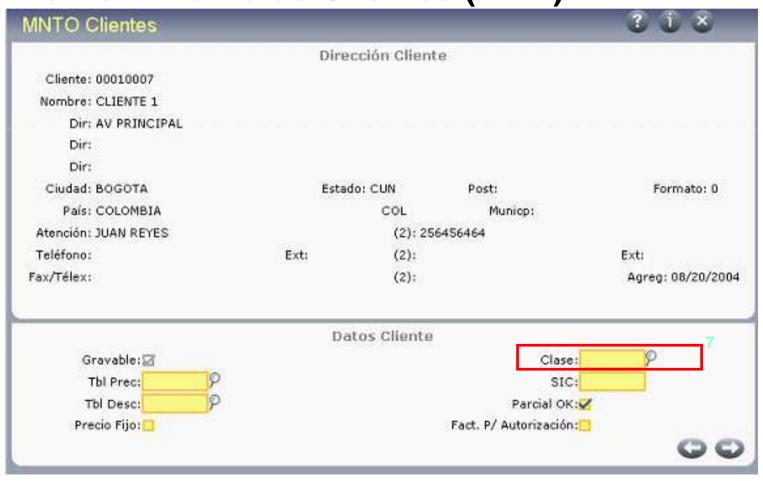


Mantenimiento de Clientes (2.1.1)

MNTO Clientes				3 € 5
1	Dire	cción Client	3	
Cliente: 00010007				
Nombre: CLIENTE 1				
Dir: AV PRINCIPAL				
Dir:				
Dir:				
Ciudad: BOGOTA	Estad	io: CUN	Post:	Formato: 0
País: COLOMBIA		COL	Municp:	
Atención: JUAN REYES		(2): 256	456464	
Teléfono:	Ext:	(2):		Ext:
Fax/Télex:		(2):		Agreg: 08/20/2004
	Da	tos Cliente		4
Ord: CLIENTE 1				Tipo:
Vendedor1: 00060001 9	- 3	Múltiple:		Región: BOG 🦻 5
Via Emba:	80			Moneda: COP P
Cta CxC: 13050501 🔑	000021	P	Mo	d Precio Dual:
Reventa:			7.0	Almacén: FRA100 9
Observs:			_	Leng: LS P



Mantenimiento de Clientes (2.1.1)



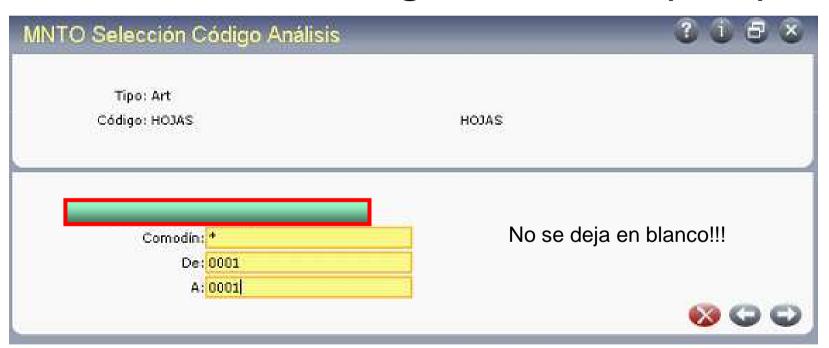


Mantenimiento de Clientes (2.1.1)

MNTO Clientes				3 Û S
	Dire	cción Cliente		
Cliente: 00010007				
Nombre: CLIENTE 1				
Dir: AV PRINCIPAL				
Dir:				
Dir:				
Ciudad: BOGOTA	Esta	do: CUN	Post:	Formato: 0
País: COLOMBIA		COL	Municp:	
Atención: JUAN REYES		(2): 256-	456464	
Teléfona:	Ext:	(2):		Ext:
Fax/Télex:		(2):		Agreg: 08/20/200
	Datos	Crédito Clier	nte	8
Limite Créd: 100,000	%	Desc: 1.50%		Cobr-A:
Términos: 30D	Carg F	inanc:🗸	Ult R	evis Crédito:
Retenc Créd:	Enun	ciado:	Ult Ad	tualz Cédito: 08/08/2005 🖽
Tasa Cr: 58	Ciclo Enun	ciado: 30	Créd Alto: 32,762,750	
Número BD:	Cart	Acrd:	Fch Alta:	08/08/2005
OC Requerid:	Ulimo	Pago:	Ult Venta:	08/08/2005
				06



Manto Selección Código de Análisis (1.8.4)



Punto: es un solo carácter

Asterisco: son varios caracteres



 WILDCARD/COMODIN (. *): Método para seleccionar un rango de números de artículos o clientes.

Ejemplo Nº 1

Tipo: Cliente Código: Norte Condición: Región

Wildcard:

Desde : Hasta :

Seleccionados: 001

400

Ejemplo Nº 2

Tipo: Art

Código: Muebles

Condición: Numero Articulo

Wildcard: 3.00

Desde : Hasta :

Seleccionados:

3100, 3200 3300, 3400

Ejemplo Nº 3

Tipo: Cliente

Código : Homecenter Condición : Numero

Wildcard: 36*

Desde : Hasta :

Seleccionados:

360,3610

36541, 36950

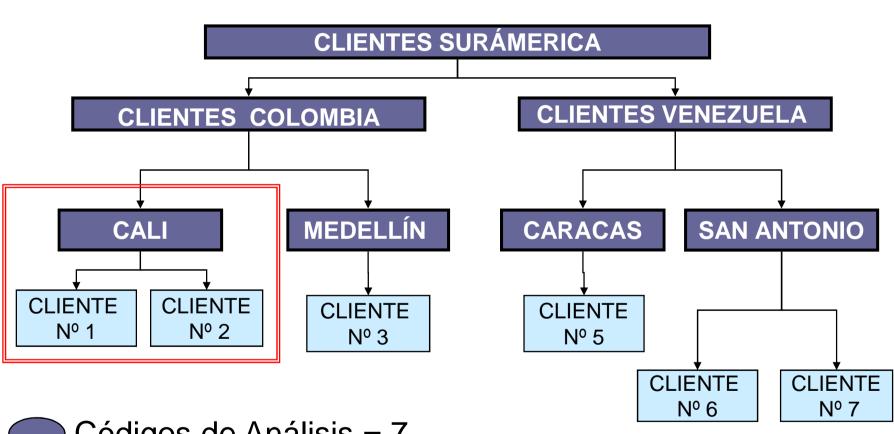


Consulta Criterios de Selección (1.8.5)

ppaciq03.p b+	1.8.5 CONS Selección C	ódigo Análisis 03/09/06
Tipo: Art	Cód :	Salida: scroll
Tipo Cód	Campo Condición	Comodin De k
Art	Número Articulo	*
CAMSP		KPOOOO16PLTMBL
Art	Número Articulo	
CANT		KC000016AGTMRJ
Art HOJAS	Número Artículo	RPHLC0150000
10045		RPHLC0150002
Art	Grupo	*
ROLLOS		RLLSEN RLLSEN
Art	Grupo	*
ROLLOS-CAJA		RLLCAJ RLLCAJ
Art	Número Artículo	*



<u>Ejemplo</u> Códigos de Análisis por Clientes



- Códigos de Análisis = 7
- \bigcirc Nodos = 6



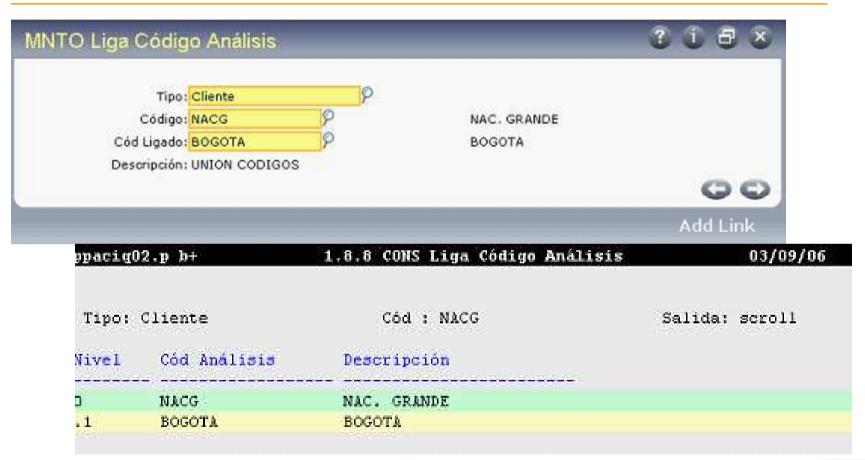
Unión entre Códigos de Análisis

Manto Unión (Liga) Códigos de Análisis (1.8.7)

- Organización jerárquica de Clientes/Artículos
- Unión de códigos <u>del mismo tipo</u>
- Los códigos ligados deben haber sido creados previamente en MNTO Código de Análisis (1.8.1).



Unión de Códigos de Análisis





Consulta Donde esta ligado Código de Análisis (1.8.9)

ppaciq0'	7.p b+	1.8.9 CONS Dónde está Ligado Cód	Anál 03/09/06
Tipo:	Cliente	Cód : BOGOTA	Salida: scroll
Nivel	Cód Análisis	Descripción	
osamastesi O	BOGOTA	BOGOTA	
.1	NACG	NAC. GRANDE	



Mantenimiento Detalle de los Códigos de Análisis

Mnto. Detalle de Códigos de Análisis (1.8.13)

- Muestra los Nodos que están relacionados con el código de análisis.
- Desactivar clientes/artículos (nodos)
- * = El nodo esta activo.



Mantenimiento Detalle de los Códigos de Análisis



Actualizar Códigos Padr: determina si los cambios deben reflejar la cadena jerárquica de códigos



Actualización Códigos de Análisis

(Creación Tablas)

Construcción Detalle Códigos de Análisis (1.8.19)

- El programa genera el detalle usando los códigos, las condiciones y las uniones definidas
- Construir el detalle cuando:
 - Nuevos Códigos son creados
 - Las condiciones o uniones son cambiadas
- Nodos Especifico registro Cliente/Artículo



Actualización Códigos de Análisis

Process Started	Nodes Exploded	Elapsed Time Process Stopped
01/17/00 8:45:54 AM	29	0:00:01 01/17/00 8:45:55 AM

ppacut01.p	1.8.19 Analysis C	ode Detail	Build	Date: 01/17/00
Page: 1	MFG/PRO Train	ing DB - V	90	Time: 08:45:54
Type	Code	Active	Customer	
Customer	DISTRIBUTOR	yes	01000000	
Customer	DISTRIBUTOR	yes	1001000	
Customer	DISTRIBUTOR	yes	1004000	
Customer	DISTRIBUTOR	yes	1005000	
Customer	DISTRIBUTOR	yes	1007000	
Customer	DISTRIBUTOR	yes	1012000	
Customer	DISTRIBUTOR	yes	2001000	
Customer	DISTRIBUTOR	yes	3002000	
Customer	DISTRIBUTOR	yes	3005000	
Customer	DPB	yes	00010004	
Customer	nacl	yes	00010004	
Customer	DPB	yes	bucarama	
Customer	nacl	yes	bucarama	
Customer	DPC	yes	00010002	
Customer	DPC	yes	cali	
Customer	DPC	yes	OCASDILT	
Customer	DPV	yes	00010003	
Customer	DPV	yes	villavic	
Customer	extranjeros	yes	extragl	
Customer	nacl	yes	00010002	
Customer	nacl	yes	00010003	
Customer	nacl	yes	00010004	
Customer	nacl	yes	OCASDILT	
Customer	RETAIL	yes	001	
-				

Nodos

- Registro específico Cliente/Artículo
- Registros ingresados en la tabla actualizada.

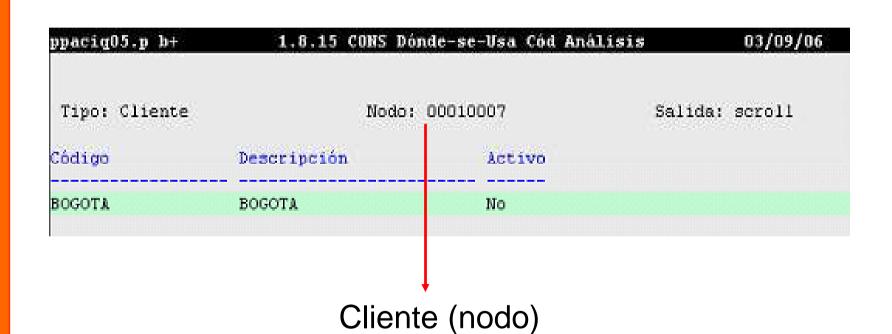


Consulta Detalle Códigos de Análisis (1.8.14)

ppaciq04.p b+	1.8.14 CONS	Detalle Código Análisis	03/09/06
Tipo: Cliente	F.C.O.Y. (CO.)	: NACG	Salida: scroll
Código	Nado	Descripción	Activo
NACG	00010011	EXITO S.A.	Si
VACG	00010012	CARREFOUR	31
NACG	00010015	ALKOSTO	Si
VACP	00010013	ALMACEN TODO	Si
NACP	00010014	SURTIHOGAR LTDA.	Si
NACP	00010016	FERRECOL LTDA.	31

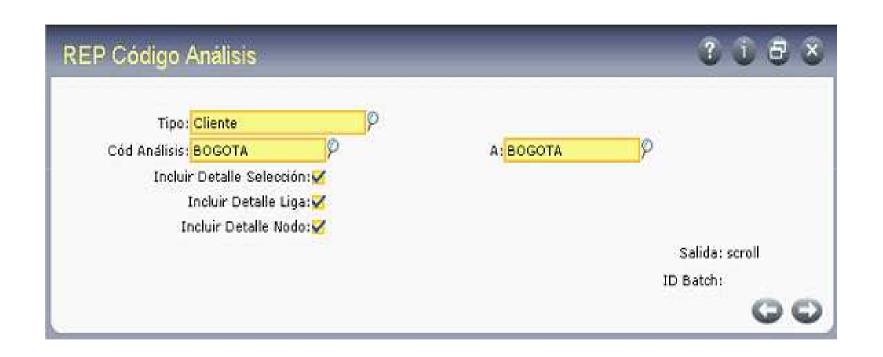


Donde se Usan los Códigos de Análisis (1.8.15)





Reporte Códigos de Análisis (1.8.17)





Reporte Códigos de Análisis (1.8.17)

ppacrp01.p 2+ Pág: 1			1.8.17	REP Código Análisis System Domain
Tipo	Cód	Análisis	Descrip	Activo
Cliente	CLI		CLIENTES GRANDES	s si
Liga				
	Cód Análisis			
0	CLI	CLIENTES	GRANDES	
	CLI1	CLIENTE G	RANDE	
.1	CLI2	CLIENTE GI	RANDE 2	
Detalles				
Nodo	Desc	rip	Activo	
100100	CLIE			
	PRUE			

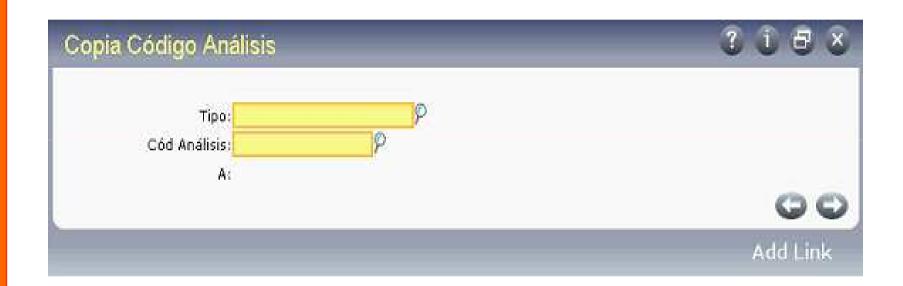


Copia de Códigos de Análisis (1.8.20)

- Nuevo código de análisis
- Códigos con características idénticas o similares
- Copia todas las características existentes
- Modificar los datos copiados

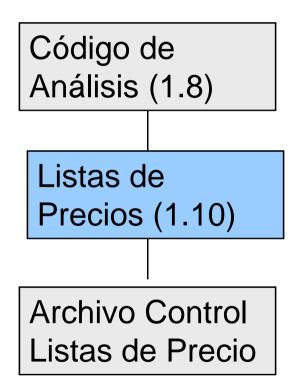


Copia de Códigos de Análisis (1.8.20)





Configuración Mejor Precio





LISTAS DE PRECIOS



- Órdenes de Ventas / Cotizaciones
- Clientes / Artículos
- Precios / Descuentos
- Cantidad / Monto
- Número indefinido de listas.



- Puede aplicar a :
 - Cliente o Artículo Específico
 - Grupo de Clientes o Artículos (Código Análisis)
 - Todos los Clientes o Artículos



- Lista de Precio: Nombre de Lista Alfanumérico.
- Cliente / Código de Análisis:
 - Cliente específico
 - Código de Análisis de Clientes
 - Todos los clientes (Blanco)
- Articulo / Código de Análisis:
 - Artículo específico
 - Código de Análisis de Artículos
 - Todos los artículos (Blanco)



- Moneda Lista Precios = Moneda de la Orden
- Unidad de Medida
 - UM específica
 - Todas (Blanco)
- Fechas efectivas de la lista



Mantenimiento Listas de Precios (1.10.1.1)

NTO Lista de Precios	
Lista Precios: NT10 Cliente/Cód Análisis: NACG Art/Cód Análisis: ROLLOS Moneda: COP P Unidad de Medida: UN P Inicia:	NAC. GRANDE ROLLOS SENCILLOS



Mantenimiento Listas de Precios (1.10.1.1)

Descripción: LISTA PRECIOS	Configuración: 🗌
Tipo Monto: Prec Lista	Manual: □
Tipo Cantidad: Cantidad	Orden Máx: 0
Tipo Combinac: Combinable	Secuencia Des: 10.0
	Impresión: ☑
Ord Net Mín: 0.00	Tipo Promoción:
Cantidad Máx: 0.0	Promoción:
	Grupo de costos:
Corte Categor:	Comentarios: □



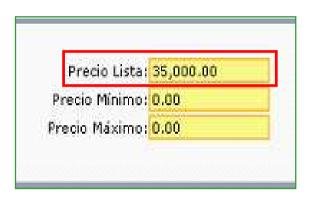
•Tipo Monto: Determina el tipo de lista

- 1. Precio Lista
- 2. Precio Neto
- 3. Descuento por Monto
- 4. Porcentaje de Descuento
- 5. Incremento (Margen)
- 6. Términos de Crédito
- 7. Términos de Flete
- 8. Lista de Flete
- 9. Devengado (Provisión)



1. PRECIO LISTA

Es la lista fundamento en la lógica de la asignación de precios del sistema.



2.PRECIO NETO

Para asignar precios por rangos de cantidades. (precio de lista menos los descuentos en las órdenes de venta)





3. DESCUENTO POR MONTO

Montos de descuento por volumen.



4. PORCENTAJE DE DESCUENTO

Porcentaje de descuento por cantidad.





5.INCREMENTO (Margen)

Precio sobre un porcentaje adicionado al costo del articulo

Cnt Mín:	1,000.0	%Incremento	10.0
1,000.0	10.0	Almacén: ABC	UM Stock: mt
500.0	15.0	Costo CG: 807.293	COP
200.0	20.0	Prec: 0.00	COP
Cnt Min	%Incremento	Datos Art	

6.TERMINOS DE CRÉDITO

Términos de pago (Fecha de vencimiento y descuentos permitidos por pronto pago)

Ont Mín		Térms Créd	
1.0		30D	30 DIAS
100.0		45D	45 DIAS VENCIMIENTO
Cnt Min:	100.0	Térms Créd:	45D



7. TERMINOS DE FLETES

Identifican como los cargos de fletes son calculados para una orden de venta

Cnt Mín		Térms Flete	
Cnt Min:	100.0	Térms Flete:	agregar P

8. LISTAS DE FLETES



Determina los cargos de fletes para aplicarlos a una orden de venta

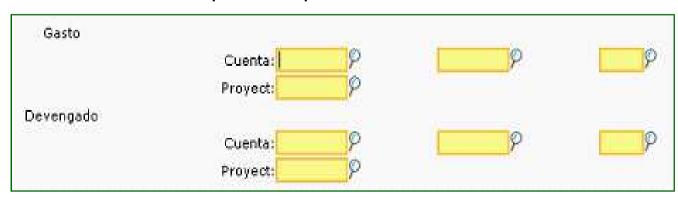


9. DEVENGADO (PROVISION)

Acumulación contablemente los descuentos.



- Gasto: cuenta relacionada con el gasto de la provisión.
- Devengado: cuenta en donde se hace la provisión, crea una deuda o compromiso pendiente.





Tipos de Cantidad

- MONTO: La lista de precios aplica de acuerdo con el valor total de los artículos de la orden.
- CANTIDAD: La lista de precios aplica de acuerdo con el número de artículos ordenados.



Tipo Combinación de Listas de Precios	Función	Combinación con otras listas
BASE	Fuente para descuentos	•Base combinable •Combinable
BASE COMBINABLE	Mecanismo que asegura la aplicación de una única condición de precios a la lista base	•Base
COMBINABLE		•Base •Combinable
EXCLUSIVA	Lista única	•No se puede combinar con ninguna otra lista



Unión entre Tipos de Combinación

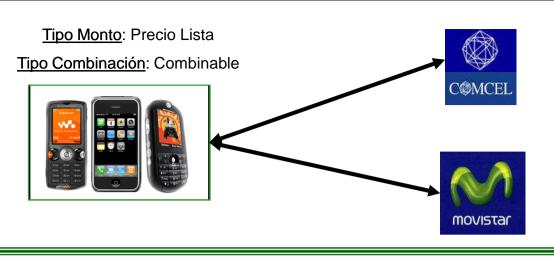
Lista precios	CC	MBINACION co	on otra Lista F	Precios
TIPO COMBINACION	BASE	BASE COMBINABLE	COMBINABLE	EXCLUSIVA
BASE		*	*	
BASE COMBINABLE	*			
COMBINABLE	*		*	
EXCLUSIVA (no se deja combinar)				



Ligas entre Tipo Monto con Tipo Combinación

Tipo Combinación Tipo Monto	BASE	BESE COMBINABLE	COMBINABLE	EXCLUSIVA
1. Precio Lista			*	
2. Precio Neto	*			*
3. Monto Descuento	*	*	*	*
4. % Descuento	*	*	*	*
5. Incremento	*			*
6. Términos de Crédito	*	*	*	*
7. Términos de Fletes	*	*	*	*
8. Lista de Fletes	*	*	*	*
9. Devengado	*	*	*	*



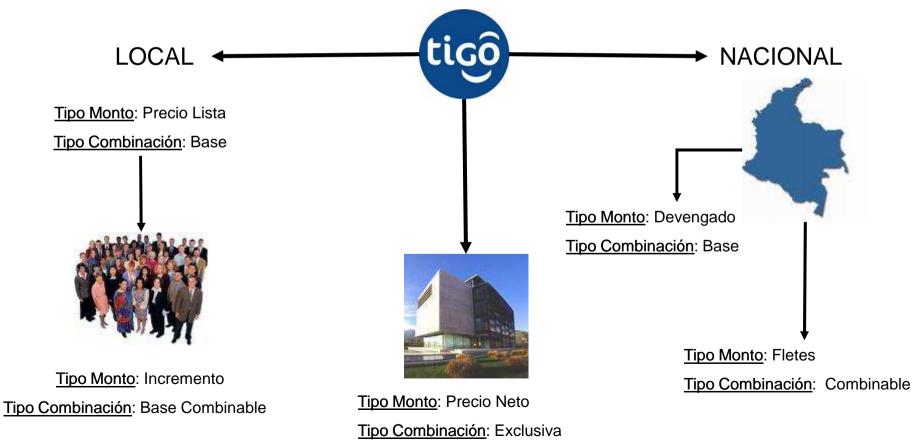


Tipo Monto: Descuento

Tipo Combinación: Combinable

<u>Tipo Monto</u>: Descuento

Tipo Combinación: Base



Información Adicional

TO Lista de Precios	
Lista Precios: LP2	
Cliente/Cód Análisis:	Tot
Art/Cód Análisis: HOJAS	HOJAS
Moneda: COP	
Unidad de Medida: UN	
Inicia:	
Fcha Expiración:	
Descripción: Lista Precio Tipo Monto: % Descuent P Tipo Cantidad: Cantidad P	Configuración: Manual: Orden Máx: Seguencia Dec: 10.0
Tipo Monto: % Descuent	Manual: Orden Máx: 0 Secuencia Des: 10.0
Tipo Monto: % Descuent 9 Tipo Cantidad: Cantidad 9	Manual: 0 Orden Máx: 0
Tipo Monto: % Descuent 9 Tipo Cantidad: Cantidad 9 Tipo Combinac: Combinable 9	Manual: ☐ Orden Máx: 0 Secuencia Des: 10.0 Impresión: ✓
Tipo Monto: % Descuent P Tipo Cantidad: Cantidad P Tipo Combinac: Combinable P Ord Net Min: 0.00	Manual:☐ Orden Máx: 0 Secuencia Des: 10.0 Impresión: ✓ Tipo Promoción:



Orden Mínima Neta

- Mínimo monto en una orden de venta para que aplique la lista de precios.
- Moneda de la lista de precios
- Orden Venta > Orden Mínima



Información Adicional

Máxima Cantidad

- Límite máximo para que aplique la lista de precios.
- No funciona con listas de precios lista.
- Cantidad de la orden < Máxima Cantidad



- Descuento Configurado: Productos configurados
- Manual: Define si la lista tiene que ser asignada manualmente en las cotizaciones y ordenes de venta.
- Máximo número de Órdenes: Número de veces que puede ser utilizada una lista de precios (Referencia)
- Secuencia en el Descuento: Orden en el cual el sistema asignan descuentos en la combinación de varias listas de precios.



Ejemplo Secuencia en el Descuento:

Para un artículo de \$200 rige un 20% de descuento en la lista de precios A y un 30% de descuento en la lista de precios B.

La lista de precios A tiene una secuencia menor a la lista B.

LISTA A: \$200 * 20% = \$40

LISTA B: \$160 * 30% = \$48

 Para las listas de precio con el mismo número de secuencia son divididas en partes iguales. Para el ejemplo anterior cada una con \$44.

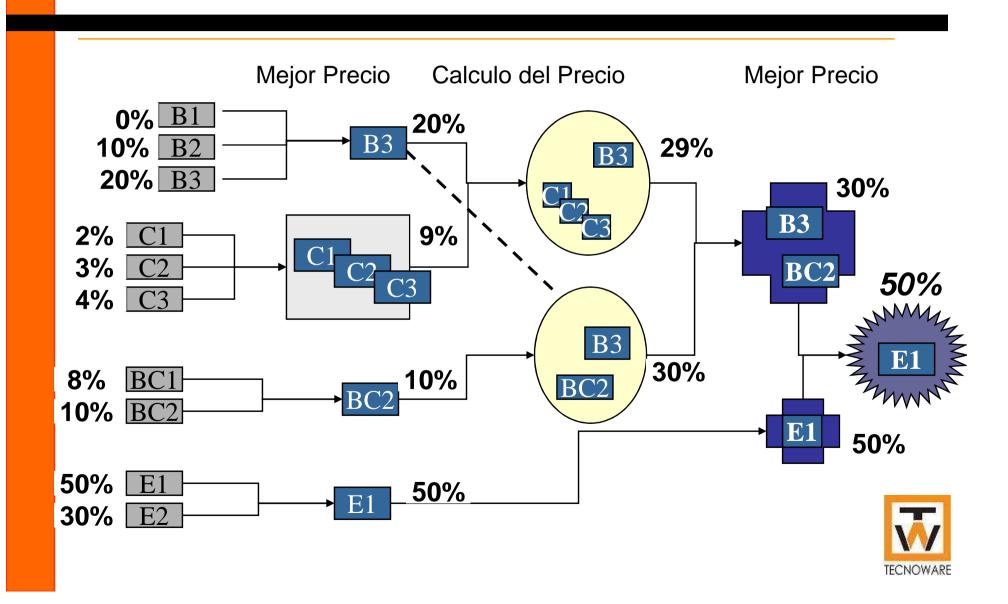


Cálculo del Mejor Precio

- Todas las Listas de Precio aplicables
- La combinación se realiza con base en la definición en el campo Tipo Combinación
- El sistema determina cual combinación resulta el Mejor Precio
- Si ninguna lista de precios es encontrada, el precio del maestro de artículos (1.4.1) es usado.



Cálculo del Mejor Precio



Simulación de Precios

Consulta Precios que Pasa Si (1.10.1.13)

ONS Precio	s Qué-l	Pasa-Si (OV)	_	? i a
Cliente:	P		Fecha Efectiva: 03/09/2006	
Almacén:			Moneda: COP P	
Articulo:		P	Cant Acum: 0.0	
Cant Ord: 0.0		им:	Mont Acum: 0.00	
Manual:	P	Mostr	Sólo Seleccionado:🗹	Salida:
				0

Muestra el precio neto de las lista de precios que concuerdan con la combinación del cliente y del articulo seleccionado.



Copia de Listas de Precios

- Lista fuente/Lista objetivo
- Copiar diferentes unidades de medida.
- Copiar diferentes monedas.
- Tasa de cambio que aplica en ese momento.
- Copiar rangos para ciertos artículos
- Fechas de efectividad



Copia Lista de Precios

Porcentaje de Ajuste

Precio Lista Precio Neto

Precios son multiplicados por el porcentaje de ajuste.

100 %: Ningún tipo de ajuste.

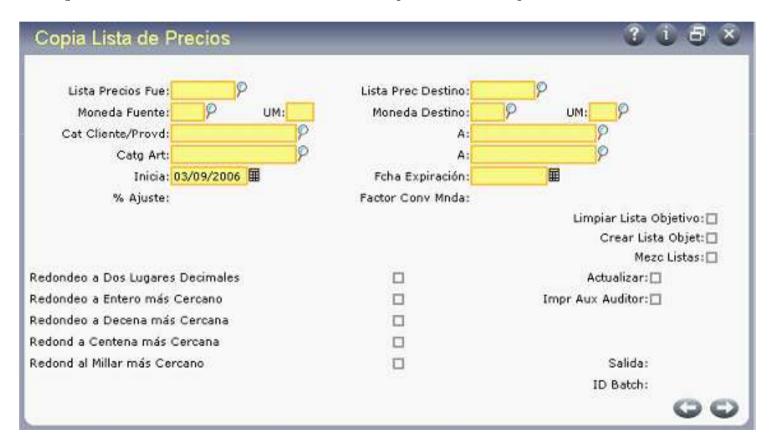
<100 %: Montos son disminuidos

>100%: Montos son incrementados



Copia de Listas de Precios

Copia Listas de Precios (1.10.1.8)





REPORTES



Consulta de las Listas de Precios (1.10.1.2)

NS Lista de Precios	000
Lista Precios: KLP2 Cliente/Cód Análisis: Art/Cód Análisis: CAMT Moneda: COP P Unidad de Medida: UN P Inicia: 01/27/2005	
Fcha Expiración:	Salida:
	Add Lin





Reporte Listas de Precios (1.10.1.3)





Listas de Precios Cliente/Cód Análisis (1.10.1.5)

	Cliente: 00010002 Só MULTICONTROL LTI		al: No	Se	lida: scroll	
Lista	Descripción .		Tipo Monto Tipo Combinac			
A1	PRUEBA	No	Prec Lista	07/14/05	0.0	
KLP1	LISTA PRECIOS	No	Combinable Prec Lista	01/27/05	0.0	
VPLT	BISIN PRECIOS	140	Combinable	01/2//03	0.0	
KLPZ	LISTA PRECIOS	No	Prec Lista	01/27/05	0.0	
Manager II.	-91,000,000,000,000,000,000,000,000,000,0		Combinable		0.0	
KLP3	LISTA PRECIOS	No	Prec Lista	01/27/05	0.0	
			Combinable		0.0	
KLP4	LISTA PRECIOS	No	Prec Lista	01/27/05	0.0	
			Combinable		0.0	
KLP5	LISTA PRECIOS	No	Prec Lista	01/27/05	0.0	
			Combinable		0.0	
KLP6	LISTA PRECIOS	No	Prec Lista	01/27/05	0.0	
			Combinable		0.0	
LPO1	LISTA PRECIOS	No	Prec Lista		0.0	
			Combinable		0.0	
LP02	LISTA DESCUENTO	No	३ Descuent		0.0	
			Combinable		0.0	
LP03	LISTA PRECIO	No	Prec Lista		0.0	
Legal September 144		522.155	Combinable		0.0	
LPO4	LISTA DESCUENTO	No	3 Descuent		0.0	

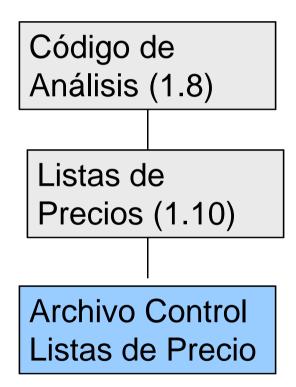


Listas de Precios por Item /Código de Análisis (1.10.1.6)

Articulo: 000005		jabon x		Salida: scroll	
Lista	Descripción	Hn1	Tipo Monto Tipo Combinac		
FOB	LISTA FLETE	No	Lista Flete		0.0
			Combinable		0.0
KLPD1	LISTA DESCUENTOS	No	* Descuent	01/27/05	0.0
			Combinable		0.0
KLPD2	LISTA DESCUENTOS	No	₹ Descuent	01/27/05	0.0
			Combinable		0.0
KLPD3	LISTA DESCUENTOS	No	% Descuent	01/27/05	0.0
			Combinable		0.0
LBOG	LISTA DE DESCUENTOS	No	% Descuent		0.0
			Combinable		0.0
LMED	LISTA DE DESCUENTOS	No	% Descuent		0.0
			Combinable		0.0
LPEXT	LISTA PRECIO	No	Prec Lista		0.0
			Combinable		0.0
LVEZ	LISTA DE PRECIO	No	% Descuent		0.0
			Combinable		0.0



Configuración Mejor Precio





ARCHIVO DE CONTROL



Archivo de Control

Archivo de Control de Precios (1.10.1.24)

- Grupo Combinación Descuentos:
 - Cascada: Los descuentos son multiplicados.

$$(0.5 \times 0.8) \cong 40\%$$

Aditivo: Descuentos son sumados.

$$(20\% + 30\%) = 50\%$$

- Regeneración Automática: Cuando un nuevo cliente o articulo es adicionado es sistema lo integra dentro los códigos.
- Fecha Prec COT Default: Fecha predeterminada de precios para una cotización nueva
 - Fecha Orden, Fecha Requerido, Fecha Promesa, Fecha Vencimiento
- **Desplegar descuentos para OV como:** Especifica los descuentos como Descuent. (10%) o como factor (0.90).



Archivo de Control

ontrol de precios	? j ∃ ×
Grupo Combinación Descto: Cascada	
Regen AC Automática para	Regen Automática AC p/Edición de
Clientes: ✓	Clientes: ✓
Artículos: 🌌	Articulos: 🗸
Fecha Prec COT Default: Fch Requerido	P
Prec COT por Lín:🔀	
Factor Redondeo COT: 0	
Despl Descs Cotiz como: Descuent	
Fecha Precios Default OV: Fch Requerido	P
Prec OV por Lin:	
Factor Redondeo OV: 0	
Desplegar Descuentos OV como: Descuent	
Prefixo lista preciosTrM:	
	00



PREGUNTAS?

GRACIAS

